



Vol.XLIII No.2101
第2101回 例会
2022年9月1日(木)

今日の
プログラム

『ロータリー情報卓話』

西岡憲廣ロータリー情報委員長

ソング:クラブ会歌

誕生日	なし
家族感謝の日	なし
創業記念日	安藤 壽建 会員 (昭和47年9月1日) 社会保険労務士法人 安藤行政事務所
入会記念日	高見 幸浩 会員 (平成19年9月1日) (株)太陽グループ
	葛西 純一 会員 (令和2年9月1日)
	穴倉 廸彌 会員 (平成7年9月7日)

第2100回 例会報告

8月25日(木) 晴れ

- ソング/それでこそロータリー
- 司会 /得能 宗洋会長
- ビジター/なし
- ゲスト/NPO法人勇者の会

代表理事 阿部 美幸様、理事 西下 利恵様

- ゲスト挨拶/NPO法人勇者の会代表理事 阿部美幸様



皆様にご協力をいただきまして、NPO法人を設立することができました。ありがとうございます。小児がんの子ども達の活動を広めていけるよう、邁進していきたいと思っております。また、当初から考えていました、日本で初のプロジェクトマッピング体感型ファミリーハウスの実現に向けて活動していきたいと思っておりますので、これからもご協力をお願い致します。

- 8月25日出席率/

会員33名中欠席9名、規定除外者4名 69.0%

- 8月4日確定出席率/

会員33名中欠席0名、規定除外者2名 100%

- 会長報告/7/16に開催されました会員増強セミナー内で説明されていましたが、田中久夫第1地域ロータリー公共イメージコーディネーター補佐の著書である「ロータリークラブに入ろう!」という書籍を石丸ガバナナーより全クラブの会長に自費でプレゼントしていただき、当クラブにも

先日届きました。非常に興味深い内容となっております。回覧致しますのでご覧ください。

- 幹事報告/札幌市内ロータリークラブ合同事務所が8/22に移転となりました。移転先は中央区北2条西3丁目の敷島ビルです。電話番号、FAX、メールアドレスに変更はございません。詳細は皆様にお知らせの文書をお送りしておりますのでご確認いただきますようお願い致します。/次回例会終了後、定例理事会を開催いたします。理事、役員の皆様は、ご出席をお願い致します。

- 委員会報告/海野均プロジェクト奉仕委員長

勇者の会の活動で、家族の絆プロジェクトという小児がんの子ども達の入院食を充実させるための支援を行っています。募金箱を回しますのご協力をお願い致します。/本日の例会内で皆様より集まりました募金額は約1万4千円となりました。ご協力ありがとうございます。/6月に開催されましたIAC年次大会の活動報告書が完成致しました。回覧致しますのでご覧ください。また、8/1~8/3のIAC東北研修旅行に山の手高校ボランティア部の5名が参加しました。生徒が作成したレポートを回覧致します。

- 米山記念寄付/

目標額528,000円 達成額 10,000円 達成率 1.89%

- ロータリー財団寄付/

目標額673,200円 達成額 50,000円 達成率 7.49%

- ニコニコBOX/

目標額1,000,000円 達成額109,000円 達成率 10.9%

●主要プログラム

『自己紹介』 光岡 富士夫 会員



光岡富士夫 1954年5月11日
生まれ、68歳、出身は愛知県名古屋です。大学を卒業して1978年4月、最初の就職は外車ディーラーの(株)ヤナセでした。その後1983年8月にソニーグループデンシャル生命(現ソニー生命)に転職して2018年9月まで約35年勤めました。10月に現在の保険乗合代理店(株)ソニックジャパンに入社し現在に至ります。今は教育、研修アドバイザーという契約です。

ソニー生命に35年在籍し今に至ることからソニー生命しか知らないの、ソニー生命について、またそこでの私の仕事についてお話をさせていただきます。得能会長もソニー生命に長く在籍されましたので、その背景の一端に触れることができるかもしれません。

まずはソニー生命の成り立ち、沿革をご覧ください。1979年設立、1981年営業開始、1987年合弁解消、1991年社名をソニー生命に変更、創業時のライフプランナー(ソニーの登録商標)数は27名でした。現在は約5000名、新契約高業界5位、保険料収入9位。

私はソニー生命ではライフプランナー5年、営業所長6年半、支社長21年半、本社2年半という内訳なので、支

社長時代の話をしてします。私が支社長になったころは、支社長就任といっても、まったく0からの支社開設でした。つまり採用しないとライフプランナーがいません。1994年10月のスタートで翌年3月に初めて5人のライフプランナーが入社しました。当時の採用手法は、営業所長が名簿等を使って電話でアポを取り面談し、採用プログラムに導入するというものでした。納得できる一人を採用するために50人以上の面談が必要でした。来社での採用プログラムは最低3回、10時間前後の面談を必要としました。面談は深夜にまで及ぶこともしばしばありました。その甲斐あって名古屋では定着率、生産性、モラルといずれも高い良い支社が作れたと自負しております。

2006年に札幌第一支社に転勤したのですが、これは同じ支社長といっても全く違うスタートで、二つの支社と一つの営業所を統合した約100名の支社を引き継ぐものでした。

最後に、ライフプランナーから営業所長さらに支社長への移行を職種変更と呼ぶことについて説明します。これは支社長に至るまで報酬体系が業績給であり、都度報酬が清算されることから、大変やりがいがあるもののリスクが高く、当然業務命令では成立しないため、入社時と同じようなプロセスが必要になります。当然ライフプランナーに戻る人もいますので、昇進、降格では成り立たず職種変更となったと承知しています。

今は私も妻も札幌が気に入り終の棲家と定めています。

ニコニコBOX

- 得能宗洋会員：光岡さん、本日の卓話よろしくお願ひいたします。
- 吉田聡子会員：光岡さんの卓話、楽しみです！
- 海野 均会員：光岡さん卓話よろしくお願ひいたします。
- 遠島芳然会員：光岡さん卓話楽しみです。
- 西 智樹会員：光岡様本日の卓話よろしくお願ひいたします。
- 葛西純一会員：光岡会員の卓話との卓話楽しみです。
- 関 欣昌会員：光岡さんの卓話楽しみです。
- 光岡富士夫会員：海野さん、西さんコンペいつもありがとうございます。
- 石垣尚之会員：本日の卓話楽しみです。
- 札幌西北ゴルフ同好会：今週火曜日(23日)本年度第3回ゴルフコンペが開催され、無事終了しました。

市内他クラブのプログラム

2日(金)札幌幌南	すすきのの嬉しいを未来へつなぐ(プレミアホテルツバキ)	6日(火)札幌清田	通常例会	(プレミアホテルツバキ)
2日(金)ライラック	定例会(札幌エルプラザ)	6日(火)大通公園	通常例会	(大通藤井ビル)
3日(土)札幌手稲	通常例会(三越デパート)	7日(水)モーニング	会員卓話	(センチュリーロイヤルホテル)
5日(月)札幌南	4日繰り上げ移動例会	7日(水)札幌	ワクチンで守れる幸せがある	(札幌グランドホテル)
5日(月)札幌北	北海道大学総長 卓話(センチュリーロイヤルホテル)	7日(水)真駒内	会員卓話	(ホテルライフオート)
6日(火)札幌西	ロータリーの友月間にあたり(三越デパート)	7日(水)新札幌	5日繰り上げ移動例会	(ホテルエミシア札幌)
6日(火)はまなす	ゲストスピーチ(札幌サンプラザ)	8日(木)札幌東	新会員卓話	(札幌パークホテル)

次回プログラム

9月8日(木)

『刑事裁判について』

村松法律事務所 弁護士 池上 恒太様

ソング：四つのテスト

例会場：札幌三越4Fライラック 例会日：毎週木曜日12:30 会報委員/◎久保 隆、安藤 壽建、○山本 耕司

事務所：札幌市中央区南4条東4丁目2-1 さくら総合会計ビル TEL:011-200-2066 FAX:011-200-2067 E-mail:sap-seihoku.ri2510@dao.or.jp

HPアドレス: sapporo-seihoku-rc.com