

Rotary



会長 菊田 等 幹事 得能 宗洋

クラブモットー:明るく、楽しく、出席しやすいクラブ

2021~2022 年度 シェカール・メータRI会長 奉仕しよう みんなの 人生を豊かにするために

Vol.XLIII No.2068

第2068回 例会

2021年8月19日(木)

今日の
プログラム

「ワイナリー経営から見たブランディングと、
ホームページ戦略について」
サン広告社シニアプロデューサー
宝水ワイナリー取締役 杉山 幹夫 氏
ソング:それこそロータリー

誕生日	なし
家族感謝の日	なし
創業記念日	なし
入会記念日	新谷 喜信 会員 (昭和59年8月23日)

第2067回 例会報告

8月5日(木) 晴れ

- ソング/クラブ讃歌
- 司会/菊田 等会長
- ゲスト/なし
- 8月5日出席率/会員 30 名中欠席 6 名、規定除外者 3 名 81.4%
- 7月29日確定出席率/会員 30 名中欠席 0 名、規定除外者 3 名 100%
- 会長報告/なし
- 幹事報告/札幌 RC より 8 月中の例会を全て休会とする旨のご案内をいただきました。次の開催日は9/1(水)の予定ですが、状況を見て改めてご案内されますので、届き次第報告いたします。/国際ロータリー第 2680 地区より、会員増強関連の本が 2 冊届きました。1 冊目は「会員維持増強物語-ロータリアンでよかった-」と、2 冊目は「会員増強物語-ベスト 60 人の心-」です。1 冊目は、各クラブ会長を対象に会員増強に関するアンケート調査を行った中で「ロータリアンでよかったというお話を聞いた事がありますか」という質問を行い、ご回答をいただいた会長の中から 64 名のメンバーに執筆いただいた、という内容となっております。2 冊目は、アンケート調査を行った中で、特に会員増強に貢献された方々の手記をまとめた内容となっております。各 1 冊ずつ無償でご提供いただきましたので、ご興味のある方は、事務局までお申し出下さい。/地区大会の申し込みが明日までとなっております。



登録をご希望される方は、申込書を事務局までご返送下さい。/国際ロータリー第 2510 地区より、2022 年-2023 年度の「青

少年交換派遣学生募集」のご案内が届きました。2021 年 1 月現在で 15 歳以上・19 歳未満で、ロータリーの親善大使として、積極的な態度を持つ学生の推薦が依頼されております。募集締め切りは 9/11(土)までです。ご興味のある方は、募集要項の詳細を事務局までお問合せ下さい。/今月のロータリーレートは 110 円です。(前月 111 円)/本日、例会終了後に定例理事会を開催いたします。理事・役員の皆様は、ご出席お願いいたします。/次週 8/12(木)は法定休日週(山の日)のため、休会です。次回の例会は 8/19(木)となりますのでお間違えの無いようお願いいたします。

- 委員会報告/なし
- 米山記念寄付/
目標額 560,000 円 達成額 102,000 円 達成率 18.2%
- ロータリー財団寄付/
目標額 572,250 円 達成額 123,100 円 達成率 21.5%
- ニコニコ BOX/
目標額 1,000,000 円 達成額 136,000 円 達成率 13.6%
- 主要プログラム



「会員増強について」

広報・会員増強委員会 西 智樹会員

先日参加した会員増強セミナーで聞いたお話をご紹介します。まず、現在当クラブが所属している第 2510 地区では会員が減少傾向で、中には会員数減少により存続の危機にあるクラブもあるようです。セミナーの中で在籍会員が自分のクラブをどの様に評価しているのかが最も重要だというお話がありました。自分のクラブに満足せずして、勧誘はできないという考え方は、地域と共に奉仕活動を行う事によって、ロータリークラブに対する「公共のイメージ」をより高め、会員増強に繋げていく必要性が話されました。クラブが所属している地域の人口、産業、会員数等はそれぞれ

れ異なりますので、ロータリークラブはこうあるべきと定義するのは難しいと思います。しかし、まずはクラブの現状をよく分析する事が重要だというお話がありました。会員増強で最も重要な事は、入会勧誘資料一式を整備しておく事なのだそうです。各クラブの特徴を整理した入会勧誘資料があれば、入会3年未満の会員も会員増強活動に参加しやすくなります。若い会員が若い人を誘う事により、クラブの活性化が期待できます。ロータリークラブは、ポール・ハリスをはじめ4人の青年によって、大恐慌のアメリカ・シカゴで始まった事は皆様ご承知だと思います。その際に1業種1社という条件を何故付けたのか、という問いがセミナーではありました。講演をいただいた武部地区会員増強委員長によると、それぞれが有利にビジネスをしたいという想いだったのではないかと、との事です。それぞれのクラブで、お互いのビジネス情報を積極的に交換し、会員同士がより深く理解し合う事を今一度考えなければ、会員増強は難しいというお考えを示されていました。セミナーでは道内のロータリークラブの中でも、特に特色のある奉仕活動を行っているクラブが紹介されました。魅力的な奉仕活動や、会員増強戦略の事例です。冒頭にお話した「公共のイメージ」につながるような活動や、地域経済の発展につながるような取り組みが多々行われている事を知りました。話は変わり、セミナーの中で「入会勧誘を対象とする人達を思い出して下さい」という質問をされました。具体的には15個の質問があるのですが、どのような質問かというと、例えば「あなたを信頼している人を思い出して下さい。」であったり「あなたに何人親友がいますか?」「あなたの取引先を想像して下さい!」

か適任者はいませんか?」という内容です。セミナーでは、実際に目を瞑って思い返してみるように言われましたので、私も実際に考えてみたら数名頭に思い浮かんだ人がいます。身近なところから会員増強につながるヒントになると思いました。セミナーの最後に、ロータリアンは「お金持ち、偉い人、ステータス」ではなく、それぞれの地域と共に活動する仲間達でなければ、ロータリークラブは理解されないというお話がありました。国際ロータリーの様々な研修資料からロータリーを学ぶ事ができます。財団を通じたグローバルな世界への奉仕活動も大切です。ですが、私たちのクラブが所属している地区にも、生きた教材として素晴らしい奉仕活動を実施されているクラブが幾つもあり、お隣のクラブから学べる事が沢山あるという気付きを得る事が出来ました。奉仕活動についても、必ずしも自分たちが主催者である必要はなく、与える活動である必要もなく、地域の活動に参加して地域と共に活動する事によって、ロータリーの意義とロータリーの存在を知っていただく事が大切です。その結果として、会員増強につながる事が望ましいというお話がありました。以上が、セミナーに参加して学んできた内容です。ありがとうございました。



ニコニコBOX

- 菊田 等会員：西会員、本日の卓話、会員増強についてよろしく願いいたします。
- 西岡憲廣会員：暑い日が続いております。コロナ対策と共に気を付けましょう。
- 得能宗洋会員：西さんの卓話楽しみです!
- 久保 隆会員：会員増強卓話、西委員長ご苦労様です。
- 小川真治会員：老後期を迎えました。「生涯現役」を目指して、楽しく過ごします。
- 新谷喜信会員：「創業記念祝い」
- 海野 均会員：西さん、卓話楽しみにしています。
- 池崎 潤会員：本日もよろしく願いいたします。

市内他クラブのプログラム

20日(金)札幌幌南	休会		24日(火)札幌清田	移動例会	
20日(金)ライラック	通常例会	(札幌エルプラザ)	24日(火)大通公園	通常例会	(大通藤井ビル)
21日(土)札幌手稲	移動例会		25日(水)モーニング	ゲスト卓話	(センチュリーロイヤルホテル)
23日(月)札幌南	会員卓話	(札幌パークホテル)	25日(水)札幌	会員卓話	(札幌グランドホテル)
23日(月)札幌北	第1回クラブフォーラム	(センチュリーロイヤルホテル)	25日(水)真駒内	会員卓話	(ホテルライフオート)
24日(火)札幌西	休会		25日(水)新札幌	夜間例会	(ホテルエミシア札幌)
24日(火)はまなす	通常例会	(札幌サンプラザ)	26日(木)札幌東	通常例会	(札幌パークホテル)

次回プログラム 8/26(木)「山の手高校女子バスケットボール」

東京オリンピック代表者選出記念卓話」西岡 憲廣 会員

ソング：四つのテスト

例会場：京王プラザホテル札幌 例会日：毎週木曜日12:30 会報委員/◎西智樹、山本耕司、富岡公治、小西政秀、八木健真

事務所：札幌市中央区南4条東4丁目2-1 さくら総合会計ビル TEL:011-200-2066 FAX:011-200-2067 E-mail:sap-seihoku.ri2510@dao.or.jp

HP アドレス: sapporo-seihoku-rc.com